



2019 - À ce jour
Fondatrice et Directrice Générale,
Path & Purpose Consulting
Vice présidente d'ICF Chapter
(International Coach Federation)

2012 - 2019
Business Development Manager /
Lean Project Manager Maghreb,
Nestlé

2005 - 2011
Chef de département animation CRM,
ITG Group

2001 - 2005
Analyste DataMining / Responsable
Trade Marketing,
Orange

2001
Diplômée de HEM
Spécialité Marketing

Manal DAHOUNI

Promotion 2001

Fondatrice et Directrice Générale

مؤسسة و مديرة عامة

Path & Purpose Consulting - Maroc



Secteur d'activité : Conseil en stratégie,
formation, accompagnement d'individus
et d'organisations

MON CURSUS À HEM, QUELQUES SOUVENIRS...

HEM, un très beau chapitre de ma vie ! Je profitais de toute occasion pour nourrir mon enfant intérieur et exprimer mon côté "créatif-rebel".

Ce que j'ai emmené avec moi de HEM, c'est une force intérieure tissée tout au long du cursus et qui m'a ressourcée durant les durs moments de ma carrière.

MON 1^{ER} JOB APRÈS HEM...

J'ai été recrutée par Orange en 2001, à la suite de mon stage de fin d'études, en tant qu'Analyste Junior CRM.

Cette 1^{ère} expérience avait ouvert bon nombre de perspectives dans ma carrière comme le secteur des télécoms, qui m'a été très formatrice, notamment en matière de Market Research, Business Intelligence et Trade Marketing.

L'IDÉE D'ENTREPRENDRE...

Lors de ma dernière expérience professionnelle, j'ai eu l'opportunité d'assurer le lead d'un Business de bout en bout.

À travers, la dimension multiculturelle et les projets transversaux générant des interactions pas toujours évidentes, je me suis naturellement orientée vers un travail approfondi sur moi-même et sur mon leadership.

La voie du développement personnel s'est ensuite transformée en passion et l'idée du cabinet a muri dans mon esprit.

“ HEM, l'olympes du Management ! ”

COMMENT HEM A PU CONTRIBUER À DÉVELOPPER MA FIBRE ENTREPRENEURIALE...

HEM sème en nous les graines de l'entrepreneuriat à travers les projets divers qui ont été des "maquettes" de la réalité entrepreneuriale.

Il y a également la rigueur acquise grâce aux valeurs et règles de vie universitaires qui préparent les lauréats à leur adaptation au contexte professionnel.

LES CHALLENGES RELEVÉS EN TANT QU'ENTREPRENEUR...

Le premier challenge était la décision de "switcher" après avoir accepté ma fibre entrepreneuriale et de faire le deuil du salariat en tant que mode de vie.

Ensuite, la préparation de ma feuille de route, la définition de mon offre de service, le montage de mon réseau de partenaires, ma démarche de prospection, la construction d'un Business plan pour le domaine du conseil et formation avec la stratégie digitale.

Les autres challenges à venir, je les partagerai ultérieurement. Je me sens prête à les vivre, à apprendre et à avancer, je suis bien une HEMiste !

POUR RÉUSSIR SON EXPÉRIENCE D'ENTREPRENEURIAT, QUELQUES CONSEILS À PARTAGER ...

Écouter l'appel quand il se manifeste, se faire accompagner pour préparer la transition, investir sur l'Actif "connaissance de soi" pour accéder à son plein potentiel, s'inscrire dans une logique d'amélioration continue, la seule constante dans ce monde reste le changement !

SI J'AI À DÉCRIRE HEM EN UNE SEULE PHRASE...

HEM, l'olympes du Management !