# A

# AISANCE EN COMMUNICATION

# B

*“Je me souviens encore de mon parcours d’études à HEM. J’avais à peine 18 ans, de grands rêves et une réelle appréhension face à la prise de parole en public.*

*Puis au fil du temps, des années de formation, et des différentes épreuves : Conférence de 3ème année, grands oraux, et autres, on apprend, on s’améliore et on comprend que, comme toute autre compétence, la communication et la prise de parole en public, se travaillent, se perfectionnent et s’améliorent avec l’expérience.*

*Grâce à mon parcours, j’ai découvert une réelle passion pour ce que nous appelons communément aujourd’hui ‘‘Soft Skills’’.*

*Que ce soit dans l’exercice de mes activités professionnelles ou encore dans le cadre de mon travail associatif, mes compétences en communication et prise de parole en public, acquises pendant ma formation, me permettent aujourd’hui de pouvoir défendre mes valeurs et d’être un vecteur de changement positif à l’échelle nationale et internationale.*

*Je suis reconnaissante à HEM d’avoir anticipé cela et d’avoir intégré cet aspect dans son parcours depuis quelques années déjà !”*

**Fatima Zahrae TOUZANI**
***Promotion 2010***
***Spécialité Marketing***

**Experiential Learning Specialist / Soft Skills Trainer**
**Ambassade des États-Unis au Maroc**

U.S. EMBASSY MOROCCO

**Secteur d’activité : Diplomatie**

*“Pour un bachelier issu de l’école publique, transmettre une idée correctement était un frein majeur dans ma manière de communiquer.*

*Avec HEM, en assistant à différents séminaires sur la communication, en rédigeant différents rapports et dissertations durant tout le cursus et ce, sur tous types de sujets, ainsi qu’en participant et animant une multitude de conférences, j’ai automatiquement senti la différence entre moi et les lauréats des autres écoles en intégrant le marché du travail après ma diplômation.*

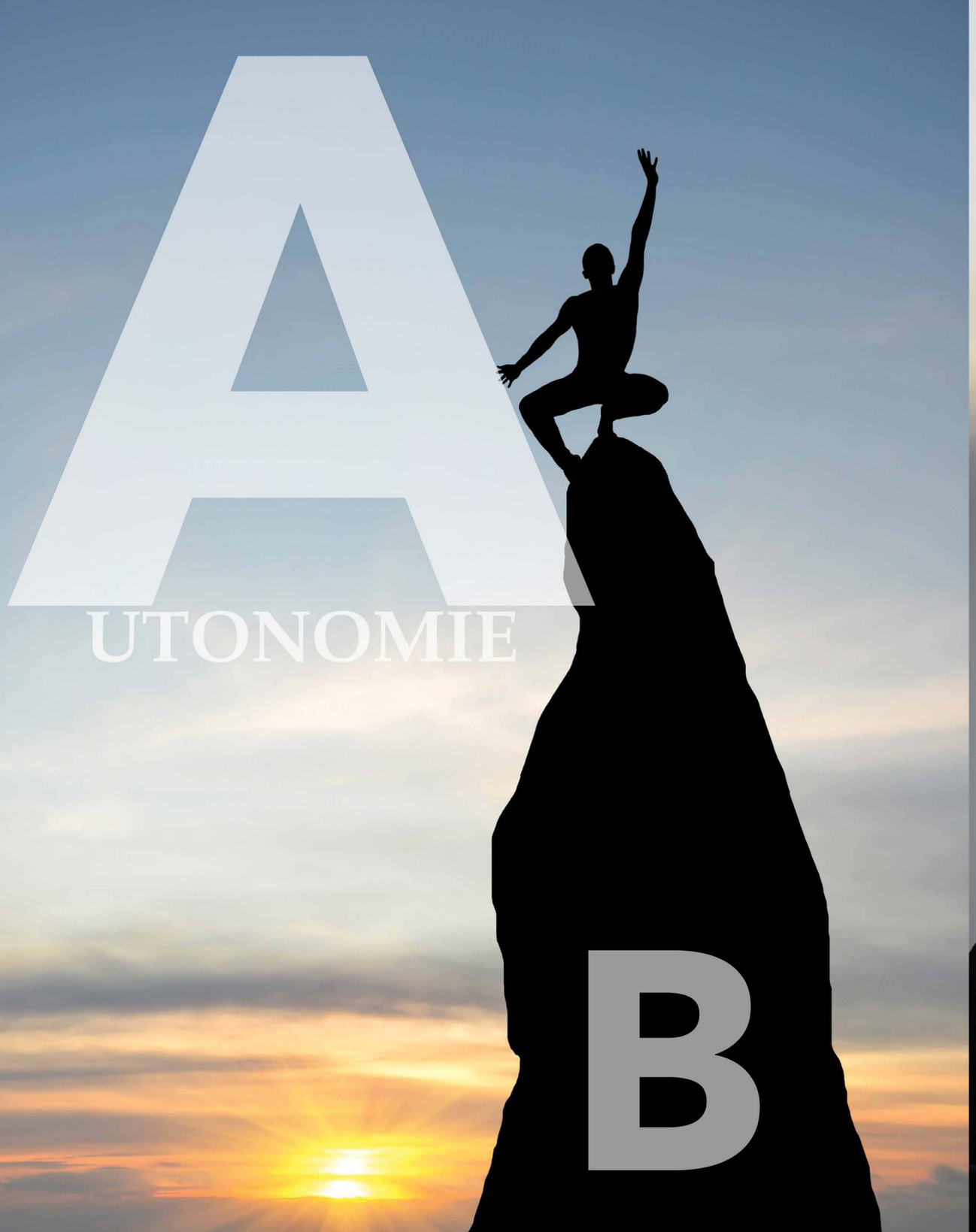
*J’organise régulièrement des réunions et des présentations, et j’anime, vu mon métier, des séminaires de formation. Une aisance que j’ai développée grâce à mon parcours à HEM.”*

**Othman SERGHINI IDRISSI**
***Promotion 2006***
***Spécialité Finance d’entreprise***

**Directeur d’agence**
**مدير وكالة**
**Bank Al Yousr - Maroc**

اليسر
بنك اليسر

**Secteur d’activité : Banque, Finance & Assurance**




*Je n'aurais jamais pensé qu'une simple idée de « Prolib » (projet libre) en 1ère année à HEM, stimulée par ma grande passion pour le sport, puisse perdurer et aboutir à la magnifique aventure qu'est aujourd'hui l'Association « Our'Pro ».*

*Une aventure enrichissante qui m'a permis et me permet toujours de me dépasser, de comprendre le vrai sens du mot autonomie, d'apprendre à me relever de mes échecs, de connaître le sens des responsabilités et de gérer positivement une équipe, tout en gardant mon sens de l'altruisme.*

*Je suis fier de mon école et de toutes les opportunités qu'elle propose.*

*Merci HEM...*

**Hamza JALILI**
*Promotion 2014*
*Spécialité Finance*
**Chargé de Clientèle**
**مسؤول خدمة العملاء**
**CFG Bank - Maroc**

CFG BANK

**Secteur d'activité : Banque, Finance & Assurance**

**Président Fondateur de l'Association Culturelle et Sportive "Our 'Pro"**
**رئيس و مؤسس للجمعية الثقافية و الرياضية "Our 'Pro"**

Our'Pro
More than a project, a passion
**Secteur d'activité : Associatif**